北海道観光振興機構事業との連携①

~広域ルート形成促進事業... 各320万~

- 〇網走~紋別
 - ・オホーツク花回廊・食回廊・美味回廊[4月~6月末]
 - ・オホーツク流氷回廊[1月~3月]
- 〇弟子屈~中標津~根室管内
 - ・大自然への道 終着点からその先へコンテンツ整備[冬期から夏期へ]
- 〇十勝管内~阿寒知床
 - ・冬の十勝拠点周遊と流氷ゾーンルート整備事業[1月~3月]
 - ・十勝コンテンツ半日or一日の3次交通と広域周遊ネットワーク
- 〇層雲峡~北見~網走
 - ・北見市内コンテンツ整備と39号線対策[夏秋期]

広域周遊ルート事業コンテンツ&ルート整備から まだまだ出てくる追い込み冬商材

【網走】【紋別】

~網走紋別流氷回廊~

【弟子屈】【根室管内】

~大自然への道 終着点ゾーン

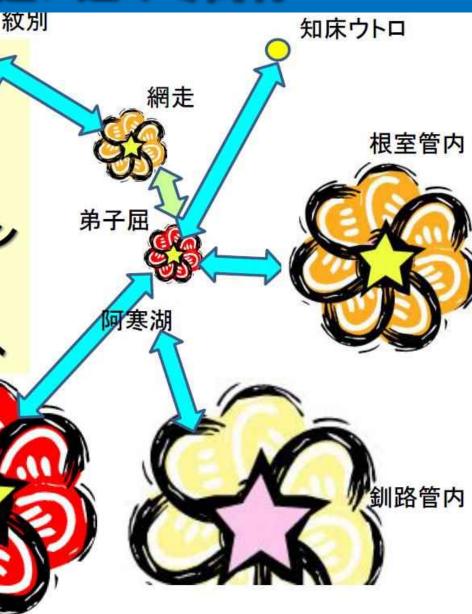
【十勝管内】

~流氷ゾーン知床から十勝へ

十勝管内

【釧路管内】

~釧路花びらルート



北海道観光振興機構事業との連携②

~東観協広域観光推進事業 各250万~400万

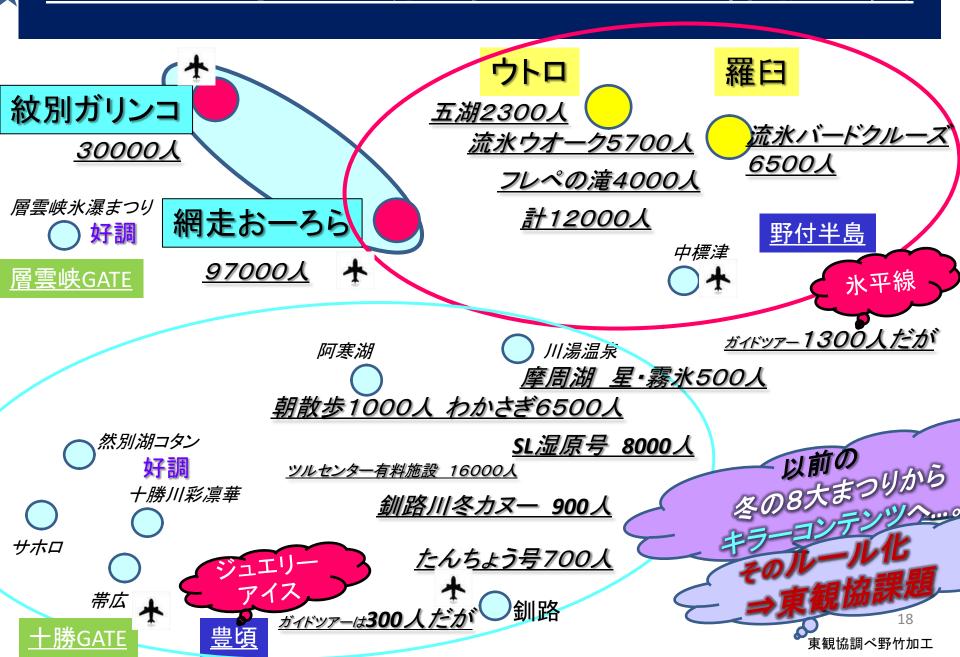
- 〇5空港と2次交通整備事業
 - •エクスプレス運営と販促
 - •6次交通観光体系化ネットワークシステム運営管理による販促
- 〇釧網本線活性化事業
 - ・エクスプレス×釧網本線ルート開発 6次交通ネットWEB販促
- ORe♥birthプロジェクト
 - 女性市場マーケティング調査
 - ・地域別女性向コンテンツ整備×2次交通セット化 WEB地域発信
- 〇ひがし北海道自然美への道 DMO設立準備事業
 - ・マーケティングデータ マネージメント他地区研究 事業基盤造り

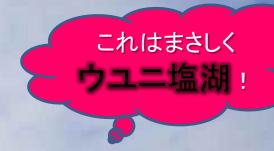
北海道観光振興機構事業との連携③

~各地域広域観光推進事業 各200万~400万

- 〇フードトレイル
 - ・網走 フードバル 海明け毛ガニ
 - ・北見 ミートクーポン
 - ・十勝 とかちフードトレイル まんぷくバスタクシー
 - •3つ星街道 知床摩周阿寒パスポート ネーチャー体験と食連携
 - 北太平洋シーサイドライン シーサイ丼
 - 中標津チーズクーポン レンタカー販促
- 〇地域コンテンツ
 - •別海 氷平線 商品化
 - •39号線 白花豆畑散歩 商品化 他

ひがし北海道冬期主要コンテンツ体験人員

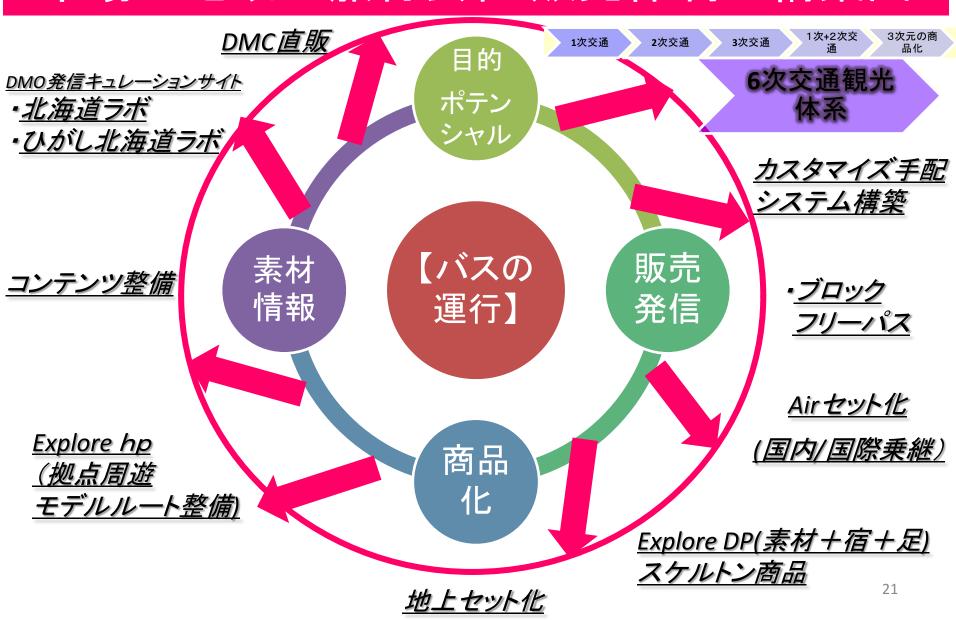








地域広域DMO想定と経過事業から 市場⇔地域⇔旅行会社 販売体制の構築図



ひがし北海道 自然美への道 DMO

~Explore the Wonderland Eastern Hokkaido~ アジアの宝・多様性DiversityをツナグDMO

【目的】

広域による交通・通信課題の克服により 効果的な観光地経営を推進する戦略法人

〈地域ポテンシャルアップから商品化販売へ〉 マーケティング・コンテンツ/2次交通/受入体制整備・商品化・プロモーション・販売



日本の端で広大なひがし北海道をアドバンテージに!

⇒3つの機能のイノベーションによる



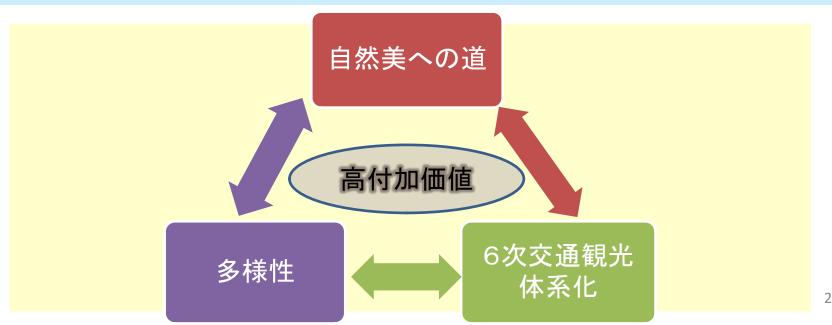
ひがし北海道 自然美への道 DMO

~Explore the Wonderland Eastern Hokkaido~ アジアの宝・多様性DiversityをツナグDMO

【キーコンセプト】

- (1)自然美への道
- ②ひがし北海道ならではの多様性
 - ③6次交通観光体系化

~ひがし北海道ならではの高付加価値~



ひがし北海道 自然美への道 DMO

~Explore the Wonderland Eastern Hokkaido~ アジアの宝・多様性DiversityをツナグDMO



文化とライ フスタイル と自然





花・景観 と自然

自然美 への道 STORY 冒険と 自然



食と 自然 動物と 自然



アジアの宝・自然美・聖地への道の商品化

★マスツーリズム期(H11年迄)と現在との環境の変化

「マスツーリズムから着地型観光へ 地域DMOと広域DMOによる付加価値化」 (2014)日本観光研究学会発表資料 野竹

〇顧客変化 団体エスコート型から個人型へ

以前とは異なる客層

○体制変化発地型⇒着地型観光へ~順客による着地型観光商品の観光化

【オフシーズン寄り 新たな顧客創造】

狭間を埋める

- ①新たな外国人客 エスコート型に加えFIT型へ 新興国(タイマレーシア)
- ②新たなシニア層 keyword:食・自然体験商品・交通
- ③新たな女性層 keyword: 2次交通・癒し・lifestyle・photo

【オンシーズン寄り 新たな顧客創造】

④レンタカー < 2次交通 に転換

TOPを伸ばす

*レンタカー客しか<mark>来ない…でなく⇒</mark>レンタカー客しか<mark>来れな</mark>く*してきた実態

⇒『自然美への道』新しい顧客創造』

~2020新千歳空港民営化年~ 【広域ルートバス+エクスプレスバス+1•2•3次交通】 **通年 販売体制へ**

○2017 夏:広域ルートバス+1・2・3次交通

システム始動

冬:広域ルートバス+エクスプレス+1・2・3次交通

02018

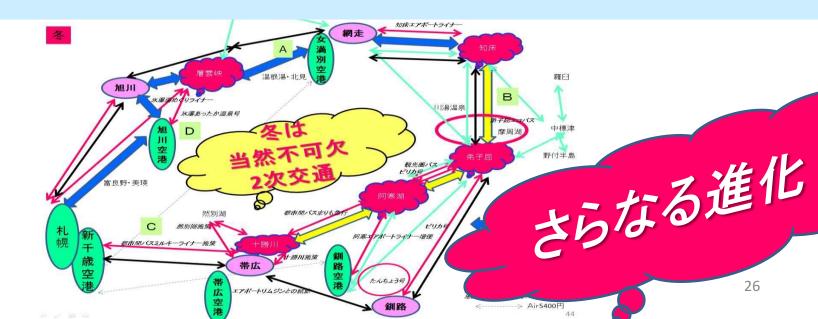
同上

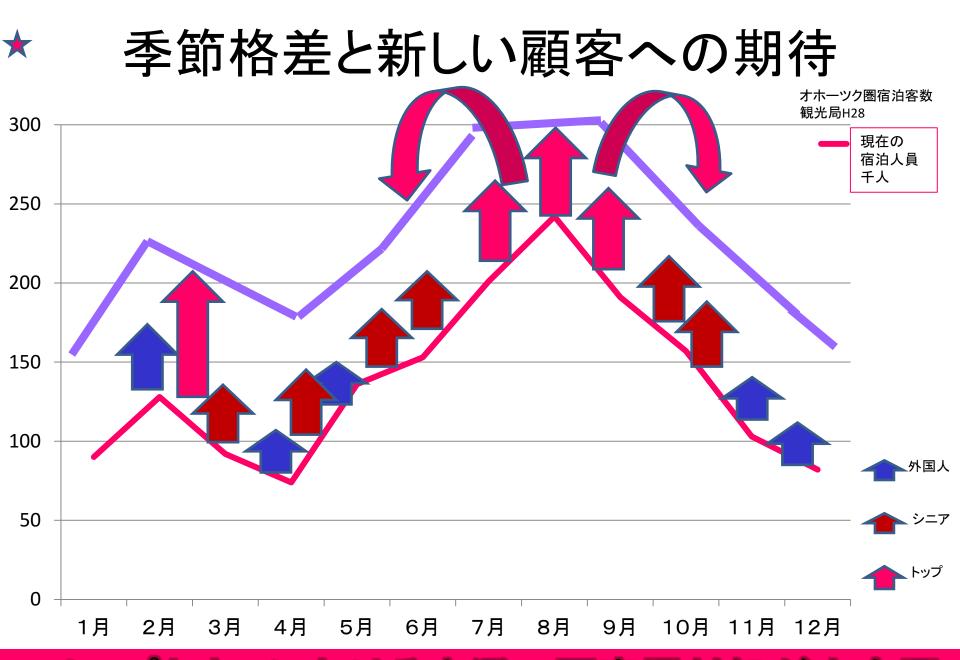
+夏:エクスプレスcharenge

02019

同上

+夏:エクスプレス本格稼働





⇒トップとオフにおける交通 & 顧客層対処が大命題